

SERVICES DE VENTE ET D'ACQUISITION

L'expérience ultime en matière de service à la clientèle vous attend





APPROCHE CONSULTATIVE ET OBJECTIVE

Mettez toutes les chances de votre côté

L'achat ou la vente d'un jet privé est une transaction complexe, personnalisée et présentant de multiples facettes. Les acheteurs et vendeurs potentiels bénéficient d'un avantage exponentiel en travaillant aux côtés d'un consultant possédant une expertise approfondie de l'aviation et de tous les fabricants d'équipements d'origine.

Chez Skyservice, nous adoptons une approche globale pour soutenir nos clients tout au long du cycle de vie de leur aéronef en créant de la valeur à chaque point de contact. Avec plus de 36 ans d'expérience dans le domaine de l'aviation, nous sommes les principaux acteurs de l'industrie en matière de gestion, d'exploitation et de service d'entretien de centaines de types d'aéronefs. Ce savoir-faire de première main nous permet de vous fournir toutes les informations nécessaires pour appréhender les détails complexes d'une vente ou d'un achat, et ce, pour toutes les grandes marques de fabricant d'équipement d'origine (FEO).

Nous accompagnons les acheteurs dans l'évaluation de leurs besoins, la recherche initiale d'appareils, la négociation et les décisions concernant l'achat. Bien souvent, notre intervention s'étend aux services de gestion d'aéronefs, dans le cadre desquels nous soutenons les activités quotidiennes telles que les opérations de vol, l'emploi des équipages, le service d'entretien d'aéronef et bien davantage. Nous conseillons les vendeurs sur la façon de préparer leur aéronef à la vente et de maximiser sa valeur et son attrait sur le marché.

ÉQUIPE DE VENTE CERTIFIÉE IADA

L'adhésion de Skyservice à l'International Aircraft Dealers Association (IADA) atteste de notre engagement à fournir à tous les clients un processus de vente et d'acquisition exceptionnel, consultatif et proactif.

Notre équipe de vente professionnelle, certifiée par l'IADA, offre des opinions impartiales et des conseils qui ajoutent de la valeur à chaque achat ou cession d'aéronef. Notre accréditation auprès du réseau de courtiers IADA nous permet d'avoir accès à des acheteurs qualifiés dans le monde entier.

Seuls les meilleurs spécialistes de la vente d'aéronefs sont invités à rejoindre cette prestigieuse organisation, qui exige le respect d'un code de déontologie rigoureux. Travailler avec Skyservice, c'est opter pour l'honnêteté et la transparence dans le déroulement de vos transactions.



ACQUISITION D'AÉRONEFS

Obtenez l'aéronef que vous souhaitez et dont vous avez besoin

L'équipe d'acquisition de Skyservice possède une expertise approfondie dans l'acquisition d'aéronefs et un engagement encore plus profond à fournir un service à la clientèle exemplaire. L'approche holistique de Skyservice, centrée sur le client, soutient et informe les acheteurs d'aéronefs lorsqu'ils évaluent les opportunités d'achat.

Nous facilitons l'achat d'aéronefs neufs sortis d'usines et d'aéronefs d'occasion auprès de tous les fabricants d'équipement d'origine, y compris Bombardier, Dassault/Falcon, HondaJet, Gulfstream, Textron, Embraer et plus encore. Nous comprenons les avantages et les inconvénients de chaque modèle et fournissons toutes les informations détaillées et les nuances propres aux différents modèles, aux profils de mission, aux configurations intérieures, aux équipements de bord et aux exigences en matière de service d'entretien d'aéronefs.

Accès au vaste réseau mondial

Le marché de l'aviation d'affaires est géographiquement vaste. Le type d'aéronef que vous recherchez, avec votre liste d'« incontournables », peut être disponible à l'étranger, ce qui nécessite une expertise du marché sur le terrain qui s'étend sur plusieurs continents à travers les cultures. Nous suivons les aéronefs répertoriés et « hors marché » partout dans le monde et entretenons régulièrement les connexions avec les intervenants de notre réseau mondial. Cette connaissance de l'intérieur intègre des données sur les ventes récentes d'aéronefs, y compris des rapports sur les équipements et l'état de l'aéronef, qui donnent un avantage certain à nos clients lors des négociations.that create clear advantage for our clients during negotiations.



Notre processus d'achat à valeur ajoutée comprend :

Des inspections préachat : Lorsque vous achetez un aéronef, il est essentiel de faire réaliser une inspection préachat par une équipe en laquelle vous pouvez avoir confiance. Skyservice possède des qualifications étendues en matière de service d'entretien d'aéronefs privés et commerciaux. Nous sommes un organisme de maintenance d'aéronefs (OMA) agréé par Transports Canada, certifié par la FAA et l'AESA, et nous sommes fiers d'être un centre de service autorisé pour Bombardier, Dassault/Falcon, Gulfstream, HondaJet et les moteurs Honeywell et GE. Depuis plus de 36 ans, des propriétaires d'aéronefs, des courtiers et des pilotes avisés font confiance à Skyservice. L'inspection préachat protège vos intérêts, vérifie l'état de l'aéronef et garantit la transparence du processus d'achat.

Processus de conclusion accéléré : Notre approche globale comprend un processus de conclusion simplifié afin d'accélérer l'entiercement, l'examen juridique et les communications avec les organismes de surveillance.

Mises à niveau et rénovations pour maximiser la valeur :

Tout comme une maison, l'aéronef d'aujourd'hui peut être personnalisé et amélioré pour répondre aux souhaits, préférences et besoins de ses propriétaires. Les clients nous demandent de transformer l'intérieur et l'extérieur de leur aéronef afin de faire ressortir leur style personnel, d'incorporer des éléments de design modernes, y compris des améliorations en matière de connectivité, et de reconfigurer les zones de places assises.

Les programmes de services gérés de Skyservice garantissent la transparence des opérations post-achat :

La priorité absolue de notre équipe est d'assurer votre satisfaction et d'établir une relation de travail à long terme avec vous en tant que propriétaire d'aéronef. Contrairement aux courtiers traditionnels, nous ne disparaissions pas après la conclusion de la transaction. Une fois l'achat effectué, nous vous présenterons notre équipe de gestion des aéronefs et nos programmes Apex et Velocity. Conçus pour créer une approche simple et évolutive de la propriété d'un aéronef, nos services gérés sont un choix judicieux pour les propriétaires qui souhaitent bénéficier des avantages d'un vol privé sans avoir à gérer leurs propres services de vol.

EXPERTISE DANS LA VENTE D'AÉRONEFS

Commercialisez votre aéronef pour en maximiser la valeur

L'équipe commerciale de Skyservice propose une approche stratégique et ciblée dont les propriétaires avertis ont besoin lors de la vente d'un aéronef. Des études de marché exhaustives, des connaissances approfondies et une analyse globale de votre aéronef nous permettent d'élaborer une stratégie de marketing innovante afin d'attirer l'acheteur qualifié idéal.

Nous proposons l'approche stratégique et ciblée dont les propriétaires avertis ont besoin lors de la vente d'un aéronef. Des études de marché exhaustives, des connaissances approfondies et une analyse globale de votre aéronef, notamment des inspections sur place et l'examen de tous les documents réglementaires et des dossiers du service d'entretien d'aéronefs, nous permettent d'élaborer une stratégie de marketing innovante afin d'attirer l'acheteur qualifié idéal.

Il est possible que l'acheteur le plus intéressé par votre jet soit un novice en matière d'aviation d'affaires, qu'il habite à des milliers de kilomètres ou qu'il n'envisage de chercher que sur le marché local. Avec Skyservice, votre aéronef est commercialisé auprès d'un public mondial pour obtenir des offres attractives en temps voulu. En plus de fournir des prospectus organiques à partir de nos transactions quotidiennes sur le marché, nous promouvons activement vos annonces sur un large éventail de canaux de communication dédiés aux acheteurs, nous supervisons et négocions les offres et vous fournissons des rapports cohérents et personnalisés afin que vous soyez informé à tous les stades du processus de cession.

En cas de transactions transfrontalières, nous disposons des ressources et des outils nécessaires pour garantir la conformité, tels que les procédures d'importation et d'exportation d'aéronefs, ainsi qu'une assistance juridique spécialisée et des conseils en matière de douanes. De plus, nos solides relations avec les opérateurs permettent à Skyservice de promouvoir au mieux la mise en vente de votre aéronef et d'accéder à un plus grand nombre d'aéronefs potentiels à acheter.



Augmenter la valeur de votre aéronef avant la vente

Tout comme une maison, les aéronefs d'aujourd'hui peuvent être améliorés pour maximiser leur valeur et attirer plus d'acheteurs. Les clients qui mettent leur aéronef en vente nous demandent souvent de moderniser l'intérieur de l'appareil. Nous travaillons en partenariat avec des artisans de haute qualité pour toutes les applications de peinture extérieure et les finitions intérieures, notamment le revêtement, les cuirs luxueux, les placages de bois spéciaux, les moquettes durables, afin d'équiper votre cabine en fonction de vos spécifications exactes.

L'installation ou la mise à niveau de l'équipement avionique est un autre choix populaire qui permet de numériser le cockpit et d'améliorer les options de divertissement et de connectivité pour les passagers. En ce qui concerne l'avionique, nos techniciens qualifiés vous consultent pour sélectionner le meilleur système pour votre aéronef et vous conseillent sur les mandats réglementaires en place ou les systèmes avioniques qui deviennent obsolètes sur votre aéronef spécifique.

Représentants exclusifs des ventes et des services HondaJet au Canada

Skyservice est fière d'être le centre de vente et de service autorisé exclusif de HondaJet au Canada. En tant qu'experts de tous les modèles HondaJet, nous pouvons vous guider tout au long du processus d'évaluation et d'achat pour nous assurer que le HondaJet que vous sélectionnez correspond parfaitement à vos besoins.

Avec son bâti-moteur unique au-dessus de l'aile, HondaJet a mis au point sa conception révolutionnaire après plus de 20 ans de recherche et de développement approfondis. Cette technologie innovante ne se contente pas de briser le moule conventionnel établi par l'industrie aérospatiale, mais offre également des avancées de premier plan, telles qu'une cabine plus spacieuse, une réduction du bruit et un meilleur rendement énergétique.



Siège social mondial

5455, Flightline Drive, Mississauga, Ontario L5P 1B2

[skyservice.com](https://www.skyservice.com) 1.888.759.7591

© Skyservice, 2023. Tous droits réservés.

La signature SkyserviceMC est une marque déposée de Les Investissements Skyservice Inc. utilisée sous licence par Skyservice Aviation d'affaires inc.